

证券代码：600901

证券简称：江苏租赁

江苏金融租赁股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：SZTG-2020-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	华泰证券 沈 娟 蒋昭鹏 汇丰晋信 沈 超 广发基金 冉宇航 鹏华基金 黄德庄 华商基金 张雨迪
时间	2020年11月4日 14:00-15:30
地点	公司3008室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 周柏青 证券事务代表 张永飞 董事会办公室 刘 洋
投资者关系活动主要内容	<p>1. 厂商租赁模式下，公司和厂商的合作模式是怎样的？</p> <p>在厂商租赁模式下，公司与厂商（经销商）的合作覆盖了产品设计、市场销售、业务处理、租后管理和风险处置等多个环节，和厂商共同面向市场提供全流程的金融服务。</p> <p>在合作前期，公司针对不同行业、设备类型和客户需求，结合厂商</p>

对于行业和客户的研判，有针对性地设计租赁产品；在销售阶段，公司会和厂商（经销商）共同进行市场开发，将租赁服务嵌入销售场景，与市场保持高度协同；在业务处理阶段，厂商和经销商可以通过网页端、手机端等多个途径，实现即时报单审批、快速审核放款，实时响应客户需求；在租后管理阶段，公司通过定期与厂商进行市场回顾，研究市场和风险趋势；在风险处置阶段，公司与合作厂商（经销商）建立了风险共担机制，在催收、处置租赁物等手段完成后仍有损失的，将由公司与厂商（经销商）通过风险资金池等方式共同承担损失。

2. 目前公司的存量客户中，小微业务的占比如何，小微业务的客户主要集中在哪些领域？

截至三季度末，公司小微客户（不含市政公用领域，含个人经营主体，下同）的合同数占比已超过 97%，从租赁资产余额来看，小微客户的业务占比约为 66%。小微业务的客户主要是交通运输、工业装备、工程机械、农业机械、信息科技等领域小微企业和个人客户。

3. 客户在融资时，金融租赁和其他融资产品的优势在哪里？

金融租赁作为一种和实体产业连接紧密的金融工具，立足设备需求场景，厂商租赁模式下，客户在购买阶段就能够快速获得融资方案和准入标准，实现需求的实时对接；通过标准化产品设计和厂商联动，可以在很短时间内完成项目落地，对客户来讲更为便捷；此外，金融租赁的租赁期限和还款计划可以根据客户的现金流和其他实际情况来进行设置，操作上也会更加灵活。

4. 随着公司业务小单化、零售化特征逐渐凸显，公司在人力资源方面是怎样的规划？未来的人力成本是否会大幅上升？

公司近年来在“转型+增长”的战略指引下，业务零售化特征逐渐凸显，近年来引进人才的重点聚焦在与目标行业相关、具有理工、信息科技和法学背景的人才领域，适当加大了社招比例，对现有员工体系的

	<p>专业背景、年龄层次等方面进行了优化，从而更加匹配公司的战略方向。</p> <p>业务零售化的发展不能单纯依靠人力成本的简单堆砌，公司将通过流程标准化和金融科技等手段，提升业务处理效率，节约人力成本，而非在已有的处理能力上根据业务规模来同比例配置人力资源。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2020年11月4日